



CONQUISTE
O SUCESSO



**NÃO DIGA QUE VAI FAZER,
APENAS FAÇA. DEPOIS DE FEITO,
O RESULTADO FALARÁ POR VOCÊ.**



Empreendedorismo

Investimento de Risco

Professor: Charles Leite

Que Pena: eu Não Tenho Dinheiro

- Será que posso conseguir dinheiro com um investidor?
- No que exatamente um investidor está interessado?
- Qual seria o momento certo para procurá-lo?
- Como encontro um investidor?
- E enquanto não encontro um investidor, como posso conseguir dinheiro para injetar no negócio?

Risco em Negócios Tecnológicos

- Quando um negócio tecnológico é concebido, o risco de insucesso é muito alto:
- Risco tecnológico:
 - Ocorre quando o produto ainda não foi completamente desenvolvido e, portanto, ainda existe a possibilidade de algo dar errado, ou seja, não foi possível desenvolver o produto exatamente como foi concebido.
- Risco de mercado
 - Inicialmente imaginamos que o produto vai vender bem, mas ainda não temos certeza se vai vender bem mesmo.

Captação de Recursos ao Longo do Tempo

Love Money

Os primeiros gastos referem-se aos estudos iniciais para concepção do produto e do negócio.

É a fase em que o risco é maior: não existe produto, não existe estrutura de negócios, não existe plano de negócios, muito menos vendas, mas existem gastos.

Love Money é o termo utilizado para os recursos que financiam os estudos iniciais.

Captação de Recursos ao Longo do Tempo

Seed Money

É o dinheiro para semear. Semear, esperar a semente crescer e colher os frutos mais tarde.

Nessa fase o risco ainda é alto. Ainda há o risco de mercado, e certo risco tecnológico.

Será usado para custear o desenvolvimento de um protótipo, finalizar o desenvolvimento do produto, avançar o desenvolvimento do plano de negócios e realizar um teste de mercado.

Captação de Recursos ao Longo do Tempo

Venture Capital

É usado em referência à injeção de capital em troca de uma participação acionária na empresa, em uma fase específica do negócio: a fase de crescimento.

Em geral, a intenção é um investimento temporário, visando ganho de capital.

O venture capital é usado para custear despesas típicas da fase de crescimento, como aumento da linha de produção e estruturação para vendas em larga escala.

Captação de Recursos ao Longo do Tempo

Private Equity

Quando o investimento ocorre em uma fase ainda mais madura do empreendimento, nessa fase a empresa já cresceu, o faturamento bruto já é alto, já não há um crescimento tão acentuado das vendas e o risco já é menor.

Empresas maduras que atingem um alto grau de credibilidade no mercado podem optar por negociar suas ações publicamente, em bolsas de valores.

No Que um Investidor Está Interessado?

Investidores estão interessados em retorno financeiro.

Aceitam assumir riscos, em troca de rendimentos maiores do que os oferecidos por investimentos mais conservadores.

As taxas de retorno precisam ser altas.

E o empreendimento precisa apresentar características que possibilitem a obtenção desse retorno: potencial para crescimento, mercado grande e bem definido, inovação como diferencial, vantagens competitivas de longo prazo.

Como Procurar um Investidor?

É possível contatar diretamente o gestor de um fundo.

Certifique-se de buscar um fundo que tenha como foco o perfil de seu empreendimento.

Encontrar diversos investidores em um mesmo local já é uma vantagem.

Além disso, você passará por um treinamento, visando preparar você e seu empreendimento para essa rodada de negociações.

Vale a Pena?

Uma motivação fundamental para buscar um investimento de risco é viabilizar o negócio ou acelerar seu crescimento.

Crescer com capital próprio, ou com capital proveniente da receita do próprio empreendimento, pode significar um crescimento lento.

“Mas se eu buscar um investidor, ele será meu patrão?” Sim, você não será mais o único dono do negócio.

Isso pode ser visto como uma desvantagem, mas em geral representa uma vantagem.

Quando Procurar um Investidor?

“E se o investidor roubar minha ideia?”
Normalmente investidores não estão interessados em ideias.

Boas ideias até têm certo valor, mas valem muito menos que bons projetos, boas empresas e menos ainda que bons empreendedores.

Ao buscar um investidor, esteja seguro de que você será identificado como a melhor pessoa do mundo para implementar os planos que apresenta.

DÚVIDAS ...



atitud

ne

Ideias

ambição

criatividade

risco

Referências

- FERRARI, Roberto. **Empreendedorismo para Computação – Criando Negócios de Tecnologia.** *Capítulo 7, páginas 115-132.* Rio de Janeiro: Elsevier, 2010.